



Verstärkung durch Innovation



Verstärkung durch Innovation

Leani Business Solutions

Mit Hauptsitz in Hamburg ist Leani Business Solutions GmbH ein moderner Dienstleister. Wir bieten Lösungen die bewährte Strategien der „lean production“ genauso berücksichtigen, wie die Vermarktung des so produzierten Produkts. Unser sehr erfolgreicher Dreiklang aus Sales Solutions, Engineering Solutions und Interim Management stellt die Basis unseres Geschäftsmodells dar.

Als ein schlagfertiges und flexibles Unternehmen bieten wir für die Branchen: Luft- und Raumfahrt, Automobil und Industrie pragmatische Lösungen zur besseren Wertschöpfung.

Mit vielen erfolgreich absolvierten Projekten in Deutschland, England, Holland, Frankreich, Italien, Spanien, Portugal, Rumänien, Türkei, Indien und Brasilien bieten wir neben unserer Erfahrung auch neue Ideen, die aus unserer praxisnahen Tätigkeit resultieren.

LEAN + INNOVATION = LEANI



Luftfahrt



Automotive



Industrie



Sales Solutions

Leani Business Solutions GmbH versteht sich als der „Vertriebsmannschaft“, für Dienstleistungsunternehmen. Wir bringen Sie in das für Sie passenden Projekt zum Einsatz. Dabei verstehen wir uns als Ihr Team in der Akquise und auch im Projekt selbst. Gemeinsam mit unsere Partner-Unternehmen, sind wir in der Lage Lösungen „Business Solutions“ im Engineering, Interim Management, Unternehmensberatung und umfassendem IT anzubieten

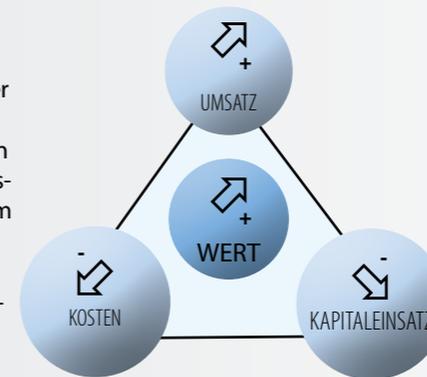
Vorteile für Unternehmen

Mehr Qualitativ hochwertige Leads für ihr Verkaufsteam. Zusätzliche Neukunden die bereit sind, Ihr Angebot zu testen. Raschere Umwandlung von Interessenten in zahlende Kunden. Zunahme hochwertiger Kundengespräche, die zu Aufträgen führen. Verbesserte Organisation der Angebots-, Auftrags- Abwicklungsprozesse. Steigerung der Motivation der Verkäufer mit höherer Abschluss-Sicherheit. Mehr Abschlüsse mit dem gleichen Verkaufsbudget. Profitable Erreichung und Übererfüllung der Verkaufsziele. Bessere Zusammenarbeit für Innovationen, die am Markt gewinnen. Höhere Kundenzufriedenheit, steigende Wiederkauftrate und mehr Empfehlungen.

Kennzahlen Management

Um ein Unternehmen erfolgreich steuern zu können ist die Verifizierung von Erfolgsdaten besonders wichtig. Die Auskunft darüber zu erhalten, ob die getroffenen Entscheidungen den beabsichtigten Erfolg

mit sich gebracht haben stellt immer die Basis für weitere Entscheidungen dar.. Dazu müssen die Zielplanungen mit entsprechenden Kennzahlen versehen werden, die Erfolg überhaupt erst messbar machen.



Dies gilt für jeden funktionalen Bereich des Unternehmens, so auch für das Marketing und den Vertrieb. Es darf hier herausgestellt werden, dass gerade dieser Funktion, im Sinne einer marktorientierten Unternehmensführung eine enorme Wichtigkeit beigemessen werden kann. Sie hat eine koordinierende Aufgabe aller betrieblichen Funktionen und

bildet somit einen wesentlichen Anteil am unternehmerischen Erfolg.

Marketing- oder Vertriebsmanager eines Unternehmen benötigen deshalb Kennzahlen, die diese Arbeit unterstützen und ein effektives Management dieses Bereiches ermöglichen.

International Business Development

Wir bringen Ihre Auslandsaktivitäten auf Wachstumskurs. Zum einen steigern wir dazu die Effektivität und die Effizienz bestehender Strukturen und Prozesse. Desweiteren entwickeln wir für Sie attraktive Perspektiven, indem wir neue Geschäftsfelder profitabel auf lukrative Märkte ausrichten.



Engineering Solutions

Referenz Projekte:

- Wire harnessing design support, MAPS
- Bracket Design and Installation systems
- Secondary structures design
- Cabin Interiors & Seating design
- Jigs & Fixtures Design Support
- Structures Design Support (CAD, CAE, technical publication)

Luft- und Raumfahrt

Leani Business Solutions beschäftigt einen globalen Ingenieurpool, um stets überdurchschnittliche Ergebnisse mit unterdurchschnittlichen Kosten zu realisieren. Unser weites und schlagfertiges Netzwerk bietet schnellen Zugriff auf Branchenexperten zur Lösung Ihrer Aufgabenstellung. Unsere Leistungen umfassen



Arbeitsnehmerüberlassung und die Übernahme von Projekten mit Werksvertrag.

Auf Wunsch vermitteln wir unseren Kunden top qualifizierte Mitarbeiter zur Festanstellung.

Unsere Experten sind bewandert in allen Airbus Typen bis zum A350 XWB.

Domains:	Services:	Platforms:
Structures Systems Jigs & Fixtures Interior	CAD/CAE Projektleiter Bereichsleiter	Catia V4/5, VPM, Primes CCD, DQN, TREND Zamiz, Dvise

Automobil

Die Automobilindustrie ist eine sehr dynamisch und global operierende Branche. Sie hat eigene Herausforderungen, die spezialisierte Fachkräfte erfordern. Unser Ingenieurpool bietet auch exzellente Fachkräfte zu Problemstellungen der Automobil-



produktion. Insbesondere im Bereich Karosserierohbau stehen wir mit CAD Konstrukteuren bereit, um Ihre Planung und computergestützter Simulationsaufgaben zu lösen.

Domains:	Services:	Platforms:
Karosserie- rohbau	CAD Konstruktion Planung & Simulation	Catia V4/5, Unigraphics, AutoCad/ Inventor, Mi- crostation/ Triforma, Solidworks, CADRA/CCD, Mechanical Desktop

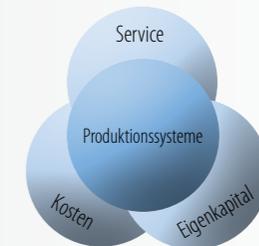
Manufacturing

Sie suchen neue Geschäftspartner für Ihre aktuellen Anfragen. Uns sind Zulieferbetriebe mit freien Fertigungskapazitäten in die Türkei



angeschlossen. Diese Betriebe sind überwiegend nach ISO 9000 / EN 29000, TS 16949

zertifiziert. Für alle zeichnungsgebundenen Teile, Baugruppen, Maschinen, Anlagen etc. vom Einzelstück / Prototyp bis zum Massenartikel, die Sie extern fertigen lassen, haben wir den geeigneten Zulieferanten. Komponenten und Einzelteilfertigung u.a. aus den Branchen, Luftfahrt, Automobil, Maschinenbau.





Interim Solutions

Gemeinsam mit seinen Partner- Unternehmen ist Leani Business Solutions GmbH in der Lage umfassende Interim Solutions anzubieten. Der globale Leani Business Solutions auf-Zeit-Pool umfasst mehr als 800 selektionierte, erfahrene, Top Führungskräfte und Projekt Leitern aus Luft-und Raumfahrt, Automobil und Industrie Branche. Mit seinem Netzwerk kann Leani Business Solutions mehrsprachige Interim Manager im internationalem Umfeld erreichen. Wir arbeiten ausschließlich in den Bereichen Sales & Marketing, Business Development, Strategie, Engineering, Supply Chain - Lean Management. Ausgewählte Interim Manager mit ausgeprägter Berufs- und Lebenserfahrung können durch Leani Business Solutions GmbH innerhalb wenigen Tagen zur Verfügung gestellt werden.

Vorteile für Interim Manager

Interim Management ist eine bewusste Entscheidung für eine bestimmte Form des Arbeitslebens und des Arbeitsumfeldes – vielleicht sogar ein Lebensmodell: vielfältige Einsatzmöglichkeiten in In- und Ausland, abwechslungsreiche Rahmenbedingungen, ständig neue Herausforderungen.

Interim Management bietet folgende überzeugende Vorteile:

- Die Möglichkeit, vielleicht zum ersten Mal, aktiv auf das Berufsleben Einfluss zu nehmen.
- Ein flexibles Leben und Arbeiten, dass eine ganz persönliche „Work-Life-Balance“ ermöglicht
- Die Gelegenheit, unterschiedliche Unternehmen und Branchen in kurzer Zeit kennen zu lernen, neue Herausforderungen in vielfältigen Unternehmenssituationen
- Arbeiten losgelöst von unternehmenspolitischen Konstellationen und Hindernissen

Vorteile für Unternehmen

Warum sollten Sie sich zur Lösung Ihrer unternehmerischen Aufgabenstellung für das Instrument Interim Management entscheiden?

Sichere und schnelle Umsetzung: Pläne werden durch den Interim Manager, als Leiter des firmeninternen Projektteams, schnell operativ realisiert. Hohe Effizienz und sofortige Produktivität. Umfassende Erfahrung, mehrfach praxiserprobte Manager garantieren einen schnellen Start und eine effiziente Führung. Kurzfristige Verfügbarkeit: Die Besetzung mit



einem Manager auf Zeit erfolgt innerhalb von fünf bis zwanzig Tagen. Geprüfte Qualität: Sie profitieren von den Erfahrungen aus unterschiedlichen Unter-

nehmen, Situationen und Aufgaben. Kalkulierbare und variable Kosten: Der flexible Zugriff auf Managementfähigkeiten ist für Unternehmen günstiger, da Kosten nur bei Bedarf entstehen.

Referenz Projekte

Strategisch:

- Sanierung und Restrukturierung eines gesamten Werks
- Erfolgreiche Durchführung von Turnaround Projekten
- Supply Chain Management Strategie
- Einsetzung vom Kennzahlen der Balanced Scorecard im Unternehmen

Operation Management

- Lean Management
- Supplier Management
- Personalleitung und Planung des Gesamtes Unternehmens
- Verlagerung der Fertigung in Ausland

Produkt Development

- Wertanalyse
- Design to Six Sigma
- Offshoring, Outsourcing Development und QFD Einsatz

Produkt Portfolio Management

- Benchmarking
- Produktlinien Strategie
- Erarbeitung Produkt Spezifikationen

LEANI

Unser unmittelbares Ziel ist es unseren Kunden einen schnellen Nutzen zu verschaffen. Dabei möchten wir so wenig Zeit wie möglich verlieren und mit bewährten Konzepten überzeugen. Die Steigerung der Leistungs- und Wettbewerbsfähigkeit unseres Kunden steht dabei immer im Mittelpunkt. Die Vereinigung von Ingenieurskompetenz mit Marketing sind unsere tägliche Herausforderung, der wir uns gerne stellen.

Wir bündeln Kompetenzen für die Bereitstellung einer konkreten Lösung, zu dem gewünschten Zeitpunkt.

Maximale Performance, dann wenn sie gebraucht wird!



Leani Business Solutions GmbH

Habichtstr. 41
22305 Hamburg
Deutschland

Tel: 040-61135 215
Fax: 040-61135 110

www.leanibs.de

